

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不對因本公告全部或任何部份內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



COGOBUY GROUP

科通芯城集團

(根據開曼群島法律註冊成立的有限公司)

(股份代號：400)

本集團於2017年第二季度的未經審核營運概要

摘要

截至2017年6月30日止三個月：

- 本集團的總商品交易額(「GMV」)為人民幣6,720.8百萬元，較2016年同期增加25.4%；
- 按非公認會計原則計量本公司權益股東應佔溢利¹約為人民幣165.8百萬元，較2016年同期增加24.8%；及
- 交易客戶數目²於2017年6月30日達到25,240名，較2016年6月30日增加68.8%。

本公佈載列科通芯城集團(「本公司」)及其附屬公司(「本集團」)截至2017年6月30日止三個月(「期內」)的未經審核營運概要，乃基於未經我們的外部核數師審核或審閱的本集團內部數字及本公司管理賬目而作出。因此，股東及潛在投資者於買賣本公司股份時務請審慎行事。

本公佈乃根據香港聯合交易所有限公司證券上市規則第13.09(2)(a)條及證券及期貨條例(香港法例第571章)第XIVA部的規定而作出。

1 權益股東應佔純利扣減以股份為基礎的補償成本、無形資產攤銷及其相關遞延稅項影響。

2 於截至2017年6月30日止十二個月期間已完成最少一項交易的客戶。

期內，本公司業務實現強勁增長，主要得益於新客戶數目持續增加（主要為中小型企業（「中小企業」）及平台上新業務領域的擴張如智能家居及智能汽車等帶動。於2017年6月30日，線上交易客戶數目達到25,240名，其中約0.8%為藍籌客戶及99.2%為中小企業客戶，較於2016年6月30日的14,952名增加68.8%。於2017年6月30日，登記客戶數目達到128,002名，較2016年6月30日的69,137名增加85.1%。

本公司已做好準備以提供更多增值服務，於2014年9月開展新的供應鏈融資業務，透過為第三方製造商提供若干金融服務（包括提供營運資金融資計劃）賺取利息收入，並於2016年12月成立新的業務事業部—引力金服。本公司致力加大以大數據為基礎的企業金融業務的投入，包括向第三方提供貸款作投資部署及其他企業金融服務。引力金服充分體現了我們透過本公司現有平台提供額外服務，以產生新收入來源的優勢。期內，引力金服業務提供貸款貢獻的GMV已達到人民幣1,312.3百萬元。於2017年6月30日，引力金服業務的未償還貸款結餘金額為人民幣2,403.8百萬元。

我們供應鏈服務的一站式物聯網（「物聯網」）創新創業平台「硬蛋」繼續為本集團吸引大量新客戶，並於期內帶來良好業績。期內，「硬蛋」平台貢獻的GMV達到人民幣957.4百萬元，佔總GMV的14.2%。

截至2017年6月30日止三個月，本公司營運錄得總GMV達人民幣6,720.8百萬元，按年增長25.4%，其中41.3%來自自營平台、39.2%來自第三方平台及19.5%來自引力金服業務。整體而言，GMV的52.4%產生自藍籌客戶，47.6%則產生自中小企業客戶。

期內，本公司錄得總收入人民幣2,854.1百萬元，按年減少11.5%。本公司權益股東應佔純利增加至約人民幣150.0百萬元，按年增長26.8%。毛利率為9.5%。按非公認會計原則計量本公司權益股東應佔溢利¹約為人民幣165.8百萬元，按年增長24.8%。按非公認會計原則計量營運開支³為人民幣86.0百萬元。由於第三方平台業務產生可觀的服務收入，按非公認會計原則計量營運利潤率⁴為6.5%。本集團期內實際稅率為15.6%。本集團期內按非公認會計原則計量實際稅率⁵為14.6%。

截至2017年6月30日止三個月，本集團錄得正額的營運現金流約人民幣334.0百萬元。於2017年6月30日，現金及現金等價物、已抵押存款及受限制現金合共為人民幣3,295.2百萬元。存貨周轉天數⁶及貿易應收款項周轉天數⁷分別為43.8天及46.3天。

以下載列截至2017年6月30日止三個月的若干主要業務摘要：

- 硬蛋發佈了全新開放式AI平台—Kepler系統(「K-系統」)，透過與全球頂尖芯片商的緊密合作，為AI項目提供從硬件、軟件到雲和數據服務的一站式完整和開放的AI解決方案，大幅縮短不同經驗層次的開發商和創新者研製智能產品的週期，並幫助傳統產業快速轉型為智能產業，釋放產業潛能。
- 首度入選了福布斯「2017亞洲上市公司50強」，並列亞洲區內最佳的績優股。根據福布斯描述，科通芯城於今年七月起，與「2017亞洲上市公司50強」其中三家上市公司—百度、阿里巴巴及騰訊參與中國首個人工智能產業聯盟，進軍炙手可熱的人工智能產業。

3 總營運開支減以股份為基礎的補償成本和無形資產攤銷。

4 按非公認會計原則計量營運利潤率為期內按非公認會計原則計量溢利除以期內收入。按非公認會計原則計量溢利為期內毛利減按非公認會計原則計量營運開支。

5 按非公認會計原則計量實際稅率為所得稅開支減有關無形資產攤銷的遞延稅項除以除稅前收入減以股份為基礎的補償成本及無形資產攤銷。

6 期內的期初及期末平均存貨結餘除以期內的銷售成本再乘以91天。

7 期內的期初及期末平均貿易應收款項結餘除以期內的收入再乘以91天。

- 與全球領先芯片聯手打造的「機械人創新生態」取得階段性成果。通過供應鏈運營體系，硬蛋成功整合機械人行業核心模組供應商資源，為機械人創新創業公司提供一站式智能模組及核心部件，形成業務閉環。現有生態已獲136家AI和機械人創新企業鏈接機械人生態供應鏈，讓其實現試產、量產，並成功發掘了一批明星企業，進一步提升硬蛋的變現能力。
- 科通芯城於上半年正式開拓語音識別在家電的應用市場，運用與全球核心技術公司的強大網絡，重點拓展智能語音供應鏈，實現「元器件—模組—終端品牌」全覆蓋。海爾等一線家電企業已開始採用語音識別功能，預期語音識別會成為未來家電行業的主流，帶來龐大的商機。

前景

在今年頭五個月，我們取得了非常強勁的增長，直至5月底突如其來的惡意造空報告（「報告」）令香港銀行收緊了對我們的信貸業務，造成流動資金的突然中斷。我們於減少採購及償還銀行債務的過程中，對在報告發佈以後的IC元器件自營業務產生較大的影響，包括對部分供應商和客戶方面的短期影響。在報告發佈以後，僅靠自有現金流的支持下，我們保存了核心業務，償還了所有銀行的到期債務。到2017年7月底，我們已經恢復了和部分香港銀行的正常信貸業務。我們預期對IC元器件自營業務的影響會持續到下半年。

我們從第三季開始作出了業務上的策略性調整，聚焦高利潤率及產生正現金流的業務，如第三方平台交易業務及服務，減少對流動資金需求大的自營業務，暫緩對營運資金需求較大的引力金服業務，提高集團自有現金比例，加快引力金服貸款餘額回籠，支持自營業務的恢復。於2017年8月30日，客戶已經償還了超過人民幣2,064.0百萬元的引力金服的貸款及相應利息，引力金服的貸款餘額較2017年6月30日的人民幣2,403.8百萬元，降到至人民幣339.7百萬元。

展望下半年，我們會專注深挖自身業務潛能，加速發展企業服務、技術轉讓、品牌營銷等業務，包括致力推動硬蛋升級至AI技術成果轉換平台。針對AI發展已被提升至國家戰略層

面，發展空間巨大，硬蛋搶先在5月初推出完全開放的突破性K-系統AI平台，協助企業快速完成AI技術落地。

在傳統自營業務上，我們看見部分銀行授信額度已經逐步恢復，但預期預期IC元器件自營業務在下半年會仍然下降，我們亦預計硬蛋平台的企業服務收益會有較大的發展，並期望預計將於2018年重新回復成長。

總結而言，我們於未來會堅持打造企業關鍵決策人的社區，發展『社區+O2O』企業服務的商業模式，並以IC元器件業務為入口，基於數據，大力擴張其他企業服務；同時，作為一家高速成長的企業，我們將更重視鞏固穩健的現金流，優化短期債務結構以提高應對突發性風險的能力。

警告聲明

董事會謹此提醒投資者，上述營運概要乃基於未經核數師審閱或審核的本集團內部數字及管理賬目而作出。同時，投資者於買賣本公司股份時務請審慎行事。

本公佈內「可能」、「能夠」、「將會」、「預期」、「有意」、「估計」、「預計」、「相信」、「計劃」、「尋求」、「繼續」等詞彙或類似表述屬於前瞻性陳述。該等前瞻性陳述並非未來表現的保證，而是根據現有意見及假設作出，涉及已知及未知風險、不明朗因素及其他因素，其中許多方面非本集團所能控制且難以預測，故將會或可能造成實際結果與前瞻性陳述所明示或暗示的任何未來結果或發展有重大差異。有關風險及不明朗因素包括國內外金融市場及宏觀經濟波動的影響、本集團業務所在的個別市場的經濟狀況，以及影響本集團業務活動及為本集團活動撥資的成本和能力水平的其他因素。

本公佈所載的任何前瞻性陳述不應被視為該等趨勢或活動將於未來繼續的聲明。本公佈的聲明並無意作為盈利預測或暗示本集團於本公佈刊登日或日後的盈利必定達到或超過本集團過往或已公佈的盈利。各前瞻性陳述僅適用於作出個別陳述當日。本集團明確表示概不負責或承諾公開發佈任何有關本公佈所載任何前瞻性陳述的更新數據或修訂，以反映本集團就此所作預期的任何變動或任何有關陳述所依據的事件、條件或情況的任何變動。

承董事會命
科通芯城集團
主席兼執行董事
康敬偉

香港，2017年8月31日

於本公佈日期，本公司執行董事為康敬偉先生、胡麟祥先生及倪虹女士；本公司非執行董事為郭江先生及金鎮夏先生；及本公司獨立非執行董事為鍾曉林先生、葉忻先生及馬啟元博士。