

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司(「聯交所」)對本公佈的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不會就因本公佈全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



COGOBUY GROUP

科通芯城集團

(根據開曼群島法律註冊成立的有限公司)

(股份代號：400)

本集團二零一五年第三季度的未經審核營運概要

摘要

截至二零一五年九月三十日止三個月：

- 本集團的總商品交易額(「GMV」)為人民幣3,743.6百萬元，較二零一四年同期增加68.3%；
- 按非公認會計原則計量本公司權益股東應佔溢利¹約為人民幣104.6百萬元，較二零一四年同期增加43.7%；及
- 線上交易客戶數目²於二零一五年九月三十日達到8,513名，較二零一四年九月三十日增加101.8%。

本公佈載列科通芯城集團(「本公司」)及其附屬公司(「本集團」)截至二零一五年九月三十日止三個月(「期內」)的未經審核營運概要，乃基於未經我們的外部核數師審核或審閱的本集團內部數字及本公司管理賬目。因此，股東及潛在投資者於買賣本公司股份時務請審慎行事。

1 權益股東應佔淨溢利減以股份為基礎的補償成本、無形資產攤銷及其相關遞延稅項影響及就本公司全球發售所產生的開支。

2 於本期間已完成最少一項線上交易及自上一個財政年度開始以來已完成最少一項其他線上交易的客戶。

本公佈乃根據聯交所證券上市規則第13.09(2)(a)條及證券及期貨條例(香港法例第571章)第XIVA部的規定而作出。

受新客戶數目持續增加(主要為中小企業(「中小企業」))及供應鏈融資業務比預期理想的業績帶動,本公司在期內實現強勁增長。於二零一五年九月三十日,線上交易客戶數目達到8,513名,其中約1.7%為藍籌客戶及98.3%為中小企業客戶,較二零一四年九月三十日的4,219名增加101.8%。於二零一五年九月三十日,登記客戶數目達到45,858名,較二零一四年九月三十日的28,107名增加63.2%。

本公司已做好準備以提供更多增值服務,並於二零一四年九月開展新的供應鏈融資業務,透過為客戶提供若干融資服務(包括提供營運資金融資計劃)賺取利息收入。供應鏈融資業務充分體現了我們透過本公司現有平台提供更多增值服務,以產生新收入來源的優勢。期內,供應鏈融資業務貢獻的GMV已達到人民幣425.2百萬元。

我們供應鏈服務的一站式物聯網(「物聯網」)創新創業平台「硬蛋」繼續為本集團吸引大量新客戶,並於期內帶來良好業績。於二零一五年九月三十日,硬蛋吸引了超過3.4百萬名粉絲及超過7,300個物聯網項目。期內,「硬蛋」平台貢獻的GMV達到人民幣349.6百萬元,佔總GMV的9.3%。於二零一五年十一月十日,逾4.1百萬名粉絲及接近8,600個物聯網項目於該平台註冊。

截至二零一五年九月三十日止三個月,本公司營運錄得GMV合共人民幣3,743.6百萬元,按年增長68.3%,其中66.1%來自自營平台,22.6%來自線上第三方平台,以及11.3%來自供應鏈融資業務。整體而言,GMV的45.5%產生自藍籌客戶,54.5%則產生自中小企業客戶。

期內,本公司錄得總收入人民幣2,489.3百萬元,按年增長38.1%。本公司權益股東應佔純利顯著增加至約人民幣88.3百萬元,按年增長49.3%。本季度的毛利率為8.1%。二零一四年度同期的毛利率為7.8%。毛利率有所改善乃由於第三方平台業務及供應鏈融資業務所產生的服務收入所佔百分比增加。按非公認會計原則計量本公司權益股東應佔溢利¹約為人民幣104.6百萬元,按年增長43.7%。按非公認會計原則計量營運開支³為人民幣73.3百萬元。由

3 總營運開支減以股份為基礎的補償成本、無形資產攤銷及就本公司全球發售所產生的開支。

於第三方平台業務產生可觀的服務收入，期內按非公認會計原則計量營運利潤率⁴為5.2%。本集團期內實際稅率為14.0%。按非公認會計原則計量實際稅率⁵為12.6%。

截至二零一五年九月三十日止三個月，本集團錄得約人民幣48.3百萬元之正營運現金流。於二零一五年九月三十日，現金及現金等價物及已抵押存款合共為人民幣1,798.2百萬元。存貨周轉天數⁶及貿易應收款項周轉天數⁷分別為34.1天及35.3天。

以下載列截至二零一五年九月三十日止三個月的若干主要業務摘要：

- 我們已與百度集團（「百度」）訂立戰略合作。於物聯網產業聯盟的框架下，雙方將共同開展雲服務接入及硬件產業鏈合作，並扶持中小物聯網創業企業。借助科通芯城提供的企業數據，百度可以向中小企業提供更好的服務。
- 「硬蛋」於香港主辦了首個活動，以促進與海內外智能音響硬件業內先鋒的意見交流。我們致力於聯繫全球智能硬件企業及中國供應鏈資源，以期協助業界形成從線上到線下的環球閉環商業模式。
- 我們啟動「芯火+」的戰略計劃，並與硬蛋聯合協助傳統製造商客戶轉型為「互聯網+」企業。同時，科通芯城聯手京東眾籌舉行「芯火+」供應商峰會，為智能硬件創業企業提升供應鏈質量，降低企業的製造成本及提高產品製造能力，並與硬蛋共同建立智能硬件供應鏈生態圈。活動估計產生人民幣5,000萬元的GMV；並成功配對117家智能硬件公司及224名供應商，促使11家智能硬件公司下達訂單。
- 「硬蛋」平台繼續吸引廣泛的市場關注，於二零一五年九月三十日及二零一五年十一月十日，粉絲數量分別超過3.4百萬及4.1百萬。於過去三個月，註冊物聯網項目由剛超過4,000個增加至接近8,600個。

4 按非公認會計原則計量營運利潤率為期內按非公認會計原則計量溢利除以期內收益。按非公認會計原則計量溢利為期內毛利減按非公認會計原則計量營運開支。

5 按非公認會計原則計量實際稅率為所得稅開支減有關無形資產攤銷之遞延稅項除以除稅前收入減以股份為基礎的補償成本及無形資產攤銷。

6 期內的期初及期末平均存貨結餘除以期內的銷售成本再乘以92天。

7 期內的期初及期末平均貿易應收款項結餘除以期內的收入再乘以92天。

以下載列於二零一五年九月三十日後的主要業務摘要：

- 我們繼續投放力度於海外，服務及聯繫全球智能硬件企業及供應鏈資源。除於中關村新開設北京硬蛋體驗館外，「硬蛋」亦已於香港、美國及意大利成立當地的團隊。未來，「硬蛋」將加大力度以進軍海外市場，特別是於歐洲、美國、日本及以色列等地成立全球科技創新中心。
- 「硬蛋」參與在香港亞洲博覽館舉行的首屆「創客空間」創客展，向買家提供一站式配對及支援服務，以及向創業企業及潛在的智能硬件產品供應商提供供應鏈服務。
- 「硬蛋」於意大利舉行的歐洲Maker Faire首次亮相。這是我們踏足全球的另一步，我們已經與超過500家歐洲公司取得聯繫，為彼等提供來自中國製造商的供應鏈支援。

本公司對二零一五年餘下時間的業務前景仍然保持信心。

期內，我們的自營業務、第三方平台業務以及供應鏈金融業務均保持高速增長。儘管中國經濟增速開始放緩，為若干電子行業企業帶來挑戰，科通芯城業績依然保持快速增長。隨著『硬蛋』平台的成功推廣，這為我們帶來大量的新增客戶，從而使得新客戶的獲取成本進一步下降。隨著客戶數量不斷的持續增加，我們現擁有龐大的客戶群，將可為我們於經濟下行時期的持續發展帶來重要基石。在經濟不景氣之時，傳統電子製造業客戶藉利用互聯網模式以尋求發展，這為科通芯城提供了進一步的發展機會，我們不僅可以幫助企業成功轉型，同時也使我們第三方平台的GMV增長，並創造有價值的大數據機會。作為一個企業採購和服務的電商平台，我們為客戶提供多元化的服務，使我們不必受個別客戶或特定產品而帶來重大影響。

過去一年裡，『硬蛋』已進行全球化的佈局，為全球各地的智能硬件創新企業服務。在亞太地區，除中國大陸以外，硬蛋已經初步完成香港以及韓國等市場的佈局，並將繼續深耕這一重要市場。不久之前，『硬蛋』首次亮相在意大利羅馬舉行的第三屆Maker Faire歐洲站，向來自全世界的創客、投資人、觀眾等展示『硬蛋』平台上中國智能硬件的代表產品，以及對接國外的創新創業公司與以深圳為代表的中國製造公司。通過活動，共吸引了幾百家歐洲公司對『硬蛋』關注和接洽。此外，我們分別在美國及意大利設立了『硬蛋』團隊，並在香港設點以擴展東南亞的業務，為中國的廣大創新企業提供了連接海外的通道。

不僅如此，『硬蛋』將從一個專注於的硬件供應鏈服務平台，擴展到覆蓋軟體技術輸出和雲服務的全方位平台。前微軟亞洲研究院副院長李世鵬博士已出任科通芯城及旗下『硬蛋』的首席技術官(「首席技術官」)。他的加入將幫助科通芯城及『硬蛋』持續完善其科技運營、落實基礎設施建設及制定發展戰略，協助連接中國的創新創業者與世界頂尖科研團隊。IoT的未來是硬件+軟件+雲服務。『硬蛋』這次引入世界頂尖科學家，將令其於物聯網的佈局更為完整，並可為創新創業團體提供更多增值服務。

展望未來，我們對公司發展充滿信心，預計今年第四季度及明年將會維持高增長的前景，自營業務、第三方平台業務以及供應鏈金融業務的發展都會達到我們此前定下的目標。當前我們的首要任務是繼續推行轉換業務及加強客戶轉換率，我們目前已有45,858名註冊客戶，但只有8,513名交易客戶，將現有註冊客戶轉成交易客戶，可為進一步提升GMV和盈利能力奠定堅實基礎。同時，我們會進一步加大國際化的佈局，將『硬蛋』打造為成為全球最大的智能硬件企業服務平台。

警告聲明

董事會謹此提醒投資者，上述營運概要乃基於未經核數師審閱或審核的本集團內部數字及管理賬目。同時，投資者於買賣本公司股份時務請審慎行事。

本公佈內「可能」、「能夠」、「將會」、「預期」、「有意」、「估計」、「預計」、「相信」、「計劃」、「尋求」、「繼續」等詞彙或類似表述屬於前瞻性陳述。該等前瞻性陳述並非未來表現的保證，而是根據現有意見及假設作出，涉及已知及未知風險、不明朗及其他因素，其中許多方面非本集團所能控制且難以預測，故將會或可能造成實際結果與前瞻性陳述所明示或暗示的任何未來結果或發展有重大差異。有關風險及不明朗因素包括國內外金融市場及宏觀經濟波動的影響、本集團業務所在的個別市場的經濟狀況，以及影響本集團業務活動及為本集團活動融資的成本和能力水平的其他因素。

本公佈所載的任何前瞻性陳述不應被視為該等趨勢或活動將於未來繼續的聲明。本公佈的聲明並無意作為盈利預測或暗示本集團於本公佈刊登日或日後的盈利必定達到或超過本集團過往或已公佈的盈利。各前瞻性陳述僅適用於作出個別陳述當日。本集團明確表示概不

負責或承諾公開發佈任何有關本公佈所載前瞻性陳述的更新數據或修訂，以反映本集團就此所作預期的任何變動或任何有關陳述所依據的事件、條件或情況的任何變動。

承董事會命
科通芯城集團
主席兼執行董事
康敬偉

香港，二零一五年十一月十二日

於本公佈日期，本公司執行董事為康敬偉先生、胡麟祥先生及倪虹女士；本公司非執行董事為郭江先生；及本公司獨立非執行董事為鍾曉林先生、葉忻先生及閻焱先生。